

# ÚNETE AL EQUIPO

## Buscamos un talento como tú

### VACANTES

#### JEFE DE REVENUE

 **Ubicación:** Medellín  **Tipo de contrato:** Fijo  **Agosto 2024**

#### **Misión del cargo:**

Buscamos para nuestro equipo de trabajo Jefe de revenue, quien será el encargado de gestionar el aumento a los ingresos y la rentabilidad con el ajuste de los precios en función de la demanda y los demás factores relevantes de nuestro portafolio.

#### **Formación académica:**

Profesional en ingeniería administrativa, administración de empresas, finanzas, economía.

#### **Conocimientos específicos:**

Conocimiento de estrategias pricing, herramientas de monitoreo y gestión revenue.

#### **Experiencia:**

5 años de experiencia en procesos de Revenue, su estructuración y operación dentro de una compañía mediante herramientas informáticas y en la gestión de las variables clave desde la Inteligencia de negocios para la optimización de las estrategias de pricing, elasticidad de la demanda, margen bruto, rentabilidad entre otras variables financieras.

Para aplicar, envíanos tu hoja de vida al correo [gestiontalentos@laumayer.com](mailto:gestiontalentos@laumayer.com) o haz [clic aquí](#) para adjuntarla.

# ÚNETE AL EQUIPO

## Buscamos un talento como tú

### VACANTES

#### AUXILIAR DE PORTAFOLIO

 **Ubicación:** Medellín  **Tipo de contrato:** indefinido  **Agosto 2024**

##### **Misión del cargo:**

Buscamos para nuestro equipo de trabajo un Auxiliar de Portafolio, quien será el encargado de apoyar el proceso de gestión de portafolio de la compañía. Esta persona administrará la información documentada, supervisará las fases de desarrollo de proyectos y se asegurará de la adecuada actualización de los indicadores generales del proceso. Además, brindará soporte en la entrega de información necesaria para los procesos de logística, abastecimiento y comercialización.

##### **Formación académica:**

Técnico, tecnólogo o que se encuentre cursando carreras preferiblemente relacionados con electricidad.

##### **Conocimientos específicos:**

Conocimiento en Excel y herramientas de Office nivel intermedio, cursos en reglamentos técnicos vigentes.

##### **Experiencia:**

6 meses de experiencia en funciones relacionadas con el cargo.

Para aplicar, envíanos tu hoja de vida al correo [gestiontalentos@laumayer.com](mailto:gestiontalentos@laumayer.com) o haz [clic aquí](#) para adjuntarla.

# ÚNETE AL EQUIPO

## Buscamos un talento como tú

### VACANTES

## PROFESIONAL DE ESPECIFICACIÓN Y SOPORTE TÉCNICO EN ILUMINACIÓN

 Ubicación: Cali

Tipo de contrato: indefinido

Septiembre 2024

#### Misión del cargo:

Buscamos en nuestro equipo de trabajo un profesional en especificación y soporte técnico en iluminación, quien se encargará de traducir la demanda en ventas efectivas para la compañía. Además, será responsable del mantenimiento de relaciones a largo plazo mediante la concertación de citas con usuarios finales actuales y nuevos (en procesos como mantenimiento, proyectos, sistemas, producción, ingeniería y diseño) para indagar sus necesidades y especificar los productos o soluciones que ofrece Laumayer. También deberá preparar y presentar capacitaciones técnicas a los clientes y usuarios finales, así como administrar los recursos de mercadeo, incluyendo muestras y productos de demostración.

#### Formación académica:

Ingeniero Electricista o Electrónico, Arquitecto o Diseñador Industrial; Diplomado en Iluminación y formación en Retilap.

#### Conocimientos específicos:

Preferiblemente con conocimiento y manejo de clientes en áreas de Proyectos de Iluminación en Industria, Público (Alumbrado público), Construcción, Salud e Institucional.

#### Experiencia:

Mínimos dos (2) años en labores de prescripción de productos, realización de capacitaciones técnicas y/o apoyo en soporte postventa de iluminación.

Para aplicar, envíanos tu hoja de vida al correo [gestiontalentos@laumayer.com](mailto:gestiontalentos@laumayer.com) o haz [clic aquí](#) para adjuntarla.

# ÚNETE AL EQUIPO

## Buscamos un talento como tú

### VACANTES

#### EJECUTIVO DE VENTAS - COSTA

 **Ubicación:** Barranquilla  **Tipo de contrato:** indefinido  **Septiembre 2024**

#### **Misión del cargo:**

Buscamos un ejecutivo de ventas para nuestra regional en la Costa, con base en Barranquilla, que aporte su experiencia y habilidades comerciales para gestionar nuestras cuentas industriales o canales de distribución en el sector eléctrico. Se valorarán especialmente conocimientos en mercadeo, venta consultiva y habilidades de negociación.

#### **Formación académica:**

Profesional en ingeniería eléctrica, electrónica o Mecatrónica.

#### **Conocimientos específicos:**

Deseable conocimientos en mercadeo, venta consultiva y habilidades de negociación. Apasionado liderando procesos comerciales integrales en cuentas claves.

#### **Experiencia:**

Experiencia en funciones relacionadas con el cargo.

Para aplicar, envíanos tu hoja de vida al correo [gestiontalentos@laumayer.com](mailto:gestiontalentos@laumayer.com) o haz [clic aquí](#) para adjuntarla.